



Maren Hanstein

„Wer bloß die Hände in den Schoß legt und wartet – ‚Was habt Ihr denn an Entwicklungsangeboten für mich?‘ – wird nie das Richtige für sich erreichen. Ich muss schon selbst wissen, wo meine Reise hingehen soll.“

Assistentin der Bereichs-
leitung Vertrieb/Marketing

Jahrgang

1988

Arbeitsort

DIEBURG

Darmstadt



Den Rucksack für meine Reise gepackt

„Mein mündliches Abi war ein Desaster“, erzählt Maren Hanstein, „deshalb habe ich vor der mündlichen IHK-Prüfung gebibbert. Aber die war anders! Ich hatte sehr faire Prüfer und konnte zeigen, was ich kann, ein tolles Erlebnis und ein toller Erfolg.“

Dieser Erfolg war kein Zufall, sondern das Ergebnis einer persönlichen Entwicklung, die langsam begann, dann aber immer mehr in Fahrt kam: die Reise zum eigenen Wunschziel im Berufsleben ...

„Die ersten Stellen nach meiner Ausbildung haben für mich noch nicht ganz gepasst.“ Kein Wunder, dass Maren Hanstein immer wieder überlegt, eine Weiterbildung zu absolvieren, um sich zu verändern. Deshalb spricht sie auch mit dem Verantwortlichen für das Personalwesen im Unternehmen und der gibt ihr einen wertvollen Rat: „Wohin wollen Sie bei uns kommen? Nehmen Sie sich Zeit, um das herauszufinden. Irgendeine Weiterbildung, nur um des Habens Willen, bringt Sie nicht weiter.“

Im Bereich Koordination Verkaufsaaktionen für den Fachhandel hat Maren Hanstein zum ersten Mal ein für sie persönlich richtig gut passendes Aufgabengebiet gefunden, als eine Kollegin sie auf die freiwerdende Assistenzstelle bei der Bereichsleitung anspricht: „Bewirb dich! Wer sollte denn besser geeignet sein?“ Maren Hanstein spricht mit dem Bereichsleiter über die Aufgaben und Anforderungen und ist



sich von da an über ihr Ziel im Klaren: „Genau da will ich hin!“ Um sie optimal auf die neue Position vorzubereiten, wird gemeinsam noch im Bewerbungsgespräch vereinbart, dass sie die Weiterbildung zur Office Managerin (IHK) absolviert. Noch während des Lehrgangs entdeckt sie die anspruchsvollere und umfassendere Qualifizierung zur Geprüften Fachwirtin für Büro- und Projektorganisation. Zunächst führt Maren Hanstein Gespräche mit den Dozentinnen und Dozenten, mit ihrer Führungskraft sowie mit dem HR-Bereich, dann entscheidet sie sich, nach dem ersten Lehrgang sofort noch die Weiterbildung zur Geprüften Fachwirtin anzuschließen. „Ich konnte das viele neue Wissen dank meiner Berufserfahrung gut mit der Praxis verknüpfen und recht schnell bei meinen neuen Aufgaben anwenden. Für mich und meinen Arbeitgeber der maximale Nutzen der Weiterbildung.“



Bildungsweg

- Abitur
- Ausbildung zur Kauffrau im Groß- und Außenhandel
- 2018 Fortbildung zur „Office Managerin (IHK)“
- 2020 Abschluss der Weiterbildung zur Geprüften Fachwirtin für Büro- und Projektorganisation einschließlich Ausbilderschein nach AEVO



„Es gab keinen Druck von außen, mein eigener Anspruch war der größte Treiber: Mein Ziel, meine Reise, dafür habe ich den Abschluss in meinen Rucksack gepackt. Ich bin stolz, das erreicht zu haben.“





Karrierestationen

- 2010 Berufseinstieg im Vertriebsinnendienst/Team Händlerservice
 - 2013 Wechsel in das Team Vertragswesen mit zusätzlichen Aufgaben im Bereich Verkaufsaktionen für den Fachhandel
 - 2015 vollständiger Wechsel in die Abteilung Vertrieb Prozesse und Projekte als Koordinatorin der Verkaufsaktionen mit zunehmender Eigen- und Projektverantwortung
 - Seit 2018 Assistentin der Bereichsleitung Vertrieb/Marketing
-



Mehr Infos



Informationen für angehende Fachwirte/Fachkaufleute zu Lehrgang, Prüfung und Aufstiegschancen: „Aufstieg mit System“



Verordnung über die Prüfung „Geprüfter Fachwirt für Büro- und Projektorganisation/Geprüfte Fachwirtin für Büro- und Projektorganisation“